

10.02.2026

Gemeinsam mit führenden Technologiepartnern entwickeln wir zukunftsweisende Sprüh- und Kühllösungen für den Druck- und Zinkguss.

**Du suchst ein familiengeführtes Unternehmen, in dem Professionalität,
Vertrauen und spannende Aufgaben Hand in Hand gehen? Dann freuen wir
uns darauf, Dich in unserem Team willkommen zu heißen.**

Vertriebsingenieur: in m/w/d

Deine Aufgaben – technisch anspruchsvoll und lösungsorientiert

- Technischer Vertrieb von erklärungsbedürftigen Automatisierungssystemen und -komponenten inklusive Ersatzteilgeschäft
- Erstellung, Kalkulation und technische Ausarbeitung von Angeboten sowie vollständige Auftragsabwicklung
- Konzeption und technische Abstimmung kundenspezifischer Automatisierungslösungen in enger Zusammenarbeit mit uns und externen Partnern
- Analyse von Kundenanforderungen und Spezifikation geeigneter System- und Komponentenlösungen
- Bestandskundenbetreuung auf technischer Ebene sowie strukturierte Neukundenakquise im industriellen Umfeld
- Fachliche Präsentation unserer Produkte und Lösungen auf Messen und Branchenveranstaltungen



G. & S. Albero GmbH
Werksgasse 2
3130 Herzogenburg
Mobil: +43 664 45 44 023
Fax: +43 2742 70439
office@gs-albero.at

10.02.2026

- Technische Unterstützung bei Störungsanalysen und Fehlerbehebungen an automatisierten Anlagen vor Ort oder remote
- Durchführung von Software-Updates, Parametrierungen und Systemanpassungen
- Mitwirkung bei Inbetriebnahmen, Funktionstests und Abnahmen von Anlagen beim Kunden
- Planung und technische Unterstützung bei Inspektionen, Wartungen und Optimierungsmaßnahmen an bestehenden Kundenanlagen
-

Dein Profil – technisch fundiert und vertriebsorientiert

- **Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Mechatronik, Automatisierungstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen** oder eine vergleichbare technische Qualifikation
- **Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte oder Systeme**, idealerweise im Bereich industrieller Anlagen oder Automatisierung wünschenswert
- **Ausgeprägtes technisches Verständnis** sowie die Fähigkeit, komplexe Lösungen kundengerecht zu analysieren, zu bewerten und zu präsentieren
- **Beratungs- und Abschlussstärke** kombiniert mit unternehmerischem Denken und einem sicheren Gespür für Kundenbedürfnisse
- **Verhandlungssichere Englischkenntnisse**, weitere Sprachkenntnisse (z. B. Slowenisch oder Kroatisch) sind ein Plus
- **Hohe Kommunikationskompetenz**, souveränes Auftreten und strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- **Reisebereitschaft** im Rahmen von Kundenprojekten und Vertriebsaktivitäten
- **Sicherer Umgang mit MS Office**, idealerweise ergänzt durch Erfahrung mit CRM-Systemen
- **Führerschein Klasse B**, weitere Qualifikationen willkommen (Staplerschein, Kranscheib, B zu E Führerschein etc.)

10.02.2026

Wir bieten:

- Technologisch anspruchsvolle Projekte im Bereich industrieller Automatisierung mit namhaften Kunden
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum in einem dynamischen, mittelständisch geprägten Umfeld
- Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation – Du bist Teil eines Familienunternehmens und gestaltest mit uns gemeinsam die Zukunft
- Qualifizierte Aus- und Weiterbildung
- Attraktives Vergütungspaket mit leistungsorientierten Bestandteilen
- Intensive Einarbeitung durch sofortige Mitwirkung
- Ein kollegiales, wertschätzendes Arbeitsumfeld, in dem Teamgeist und gegenseitige Unterstützung selbstverständlich sind
- Bei uns verbindest du technische Expertise mit unternehmerischem Handeln – und gestaltest aktiv die Weiterentwicklung unserer Kunden und unseres Unternehmens mit.
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Mobiltelefon auch zur privaten Benutzung
- Vollzeit 38,5 h pro Woche

Was wir von Dir erwarten:

- Leidenschaft für Technik und Innovation – Du willst nicht verwalten, sondern gestalten
- Eigeninitiative und Umsetzungsstärke – Du übernimmst Verantwortung und bringst Themen konsequent voran
- Neugier auf neue Technologien und den Anspruch, stets am Puls der industriellen Entwicklung zu bleiben
- Kontinuierliche Weiterentwicklung – fachlich wie persönlich ist Stillstand für Dich keine Option
- Klare, überzeugende Kommunikation auf Augenhöhe mit Kunden, Partnern und Entscheidungsträgern
- Höchste Präzision und Verlässlichkeit kombiniert mit Pragmatismus und Hands-on-Mentalität

G. & S. Albero GmbH
Werksgasse 2
3130 Herzogenburg
Mobil: +43 664 45 44 023
Fax: +43 2742 70439
office@gs-albero.at

10.02.2026

- Vernetztes, unternehmerisches Denken – Du suchst nicht den einfachsten Weg, sondern die beste Lösung. Nicht nur von „A- nach- B- Denken“

Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet den Mindestlohn KV anzugeben.
Dieser liegt bei Einstieg bei 2.800 EUR

Die genaue Einstufung hängt von deiner tatsächlichen Tätigkeit, der Ausbildungs- und Erfahrungshöhe sowie der Verwendungsgruppe im KV ab! Überbezahlung möglich.
Attraktives Vergütungspaket mit leistungsorientierten Bestandteilen

Du bist technisch versiert, denkst unternehmerisch und verbinden Präzision mit Innovationsfreude?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen und gemeinsam anspruchsvolle Projekte zu realisieren.

Bitte um Zusendung deiner Bewerbungs-Unterlagen an office@gs-albero.at

